

Т. О. Назаретян¹, П. И. Циркунов¹

¹ Иркутский государственный университет путей сообщения, г. Иркутск, Российская Федерация

ПРИМЕНЕНИЕ ПРИНЦИПА ЭСКАЛАЦИИ В ЕДИНОМ ТАМОЖЕННОМ ТАРИФЕ ЕАЭС

Аннотация. В статье рассматривается понятие и сущность единого таможенного тарифа (ЕТТ), цели применения единого таможенного тарифа и его регулятивная роль, основные функции. Говоря о таможенном тарифе нужно обратить внимание на принцип тарифной защиты, потому что он состоит из принципа тарифной эскалации, который создает благоприятные условия для развития производства, и принципа эффективного таможенного тарифа, который подразумевает целевое развитие отдельных отраслей. Существует еще один принцип, который похож на принцип тарифной эскалации только имеет обратный эффект- это принцип обратной эскалации, который играет также важную роль в качестве государственного регулятора внешней торговли.

В статье проанализированы три отрасли промышленности- химическая, текстильная и кожевенная промышленность по 3 разделам таможенного тарифа VI, VIII, XI, которые нужно поддерживать государству и какими способами оказывается поддержка и защита конкурентоспособности отечественных производителей. Государство поддерживает отрасли промышленности, применяя принцип тарифной эскалации и принцип обратной эскалации, устанавливая ставки, указанные в едином таможенном тарифе ЕАЭС.

В отраслях, которые проанализированы в статье рассмотрено не только применение принципа эскалации, но и какие ставки установлены на группы товаров и чем это обусловлено. Представлены примеры субпозиций товаров с наименованием и изменением ставки таможенного тарифа. Чаще всего применяются адвалорные ставки таможенных пошлин, это обусловлено тем, что поддерживается одинаковый уровень защиты внутреннего рынка независимо от колебаний цен на товары.

Ключевые слова: единый таможенный тариф (ЕТТ), ставки таможенного тарифа, принцип тарифной эскалации, принцип обратной эскалации, принцип эффективного таможенного тарифа, защитная и фискальная функция таможенного тарифа, конкурентоспособность, защита отечественных производителей и стимулирование производства.

Т.О. Nazaretyan¹, P.I.Tcirkunov¹.

¹ Irkutsk State Transport University, Irkutsk, Russian Federation

APPLICATION OF THE ESCALATION PRINCIPLE IN THE COMMON CUSTOMS TARIFF OF THE EAEU

Abstract. The article deals with the concept and essence of the unified customs tariff, the purpose of applying the unified customs tariff and its regulatory role, and its main functions. When talking about the customs tariff, we need to pay attention to the principle of tariff protection, because it consists of the principle of tariff escalation, which creates favorable conditions for the development of production, and the principle of an effective customs tariff, which implies the targeted development of individual industries. There is another principle that is similar to the principle of tariff escalation but has the opposite effect - this is the principle of reverse escalation, which also plays an important role as a state regulator of foreign trade.

The article analyzes three industries - chemical, textile and leather industry under 3 sections of the customs tariff VI, VIII, XI, which need to be supported by the state and how to support and protect the competitiveness of domestic producers. The state supports industries by applying the principle of tariff escalation and the principle of reverse escalation, setting the rates specified in the common customs tariff of the EAEU.

In the industries that are analyzed in the article, not only the application of the escalation principle is considered, but also what rates are set for product groups and what is the reason for this. Examples of sub-items of goods with the name and change of the customs tariff rate are presented. Most often, ad valorem rates of customs duties are applied; this is due to the fact that the same level of protection of the domestic market is maintained regardless of fluctuations in prices for goods.

Keywords: *common customs tariff, customs tariff rates, the principle of tariff escalation, the principle of reverse escalation, the principle of effective customs tariff, the protective and fiscal function of the customs tariff, competitiveness, and protection of domestic producers and promotion of production.*

Каждый день мир развивается, происходит активное развитие рынка, новые товаропроизводители появляются, другие компании становятся сильными и закрепляют свое положение на рынке. Появляется много инноваций, новые способы производства, замена сырья или какого-нибудь компонента, что делает товар еще лучше, более качественным, тем самым улучшаются физические свойства товара. Каждый год увеличивается ассортимент товаров и услуг. В связи с развитием рыночных отношений обостряется конкуренция на внутреннем и международном рынке.

Правительство страны, прежде чем принять решение использовать какой-либо инструмент торговой политики, оценивает совокупное воздействие этих инструментов на характер торговой политики страны. В практике правительства широко используется перечень вопросов, ответы на которые позволяют эффективно применить меры торговой политики.

Вопросы были разработаны организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в 1985 году.

–Какой ожидается экономический выигрыш для отрасли или фирмы и какое количество рабочих мест будет создано или сохранено в результате осуществления данной меры?

–Насколько увеличатся доходы бюджета, или какие потребуются бюджетные расходы на осуществление этой меры?

–Насколько увеличатся внутренние цены, и сократится потребление в результате применения данной меры?

–Каково воздействие предполагаемой меры на структуру соответствующего рынка и на конкуренцию на нем?

–Позволит ли данная мера в долгосрочной перспективе обеспечить структурную перестройку отрасли и вывести ее на конкурентоспособный уровень или она лишь законсервирует ее существующую отсталость?

–Какое влияние предлагаемая мера окажет на смежные отрасли, особенно те, которые покупают или продают свою продукцию той отрасли, на защиту которой она направлена?

–Как отреагируют другие страны на применение данной меры, и каково ее потенциальное воздействие на них?

–Соответствует ли предполагаемая мера, существующим многосторонним и двусторонним договорам, в которых участвует данная страна?

Одним из инструментов торговой политики Союза является единый таможенный тариф, утвержденный Комиссией. ЕТТ играет важную роль в регулировании внешнеэкономической деятельности.

Единый таможенный тариф ЕАЭС – это свод ставок ввозных таможенных пошлин, применяемым к товарам, ввозимым на таможенную территорию ЕАЭС из третьих стран, систематизированных в соответствии с единой товарной номенклатурой внешнеторговой деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД ЕАЭС).

Регулятивная роль таможенного тарифа отражается в целях применения таможенного тарифа, с помощью таможенных пошлин можно влиять на экономические процессы.

В п. 2 ст. 42 Договоре о Евразийском экономическом союзе от 29.05.14 указаны цели применения таможенного тарифа [1]:

1. обеспечение условий для эффективной интеграции Союза в мировую экономику;
2. рационализация товарной структуры ввоза товаров на таможенную территорию Союза;

3. поддержание рационального соотношения вывоза и ввоза товаров на таможенной территории Союза;
4. создание условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров в Союзе;
5. поддержка отраслей экономики Союза.

Сущность таможенного тарифа рассматривается с двух сторон. Во – первых, таможенный тариф является законодательным актом государств – членов ЕАЭС, где прописаны ставки таможенных пошлин, которыми облагаются ввозимые товары на таможенную территорию из третьих стран. С этой стороны таможенный тариф выполняет торговую роль. Во – вторых, таможенный тариф создает товарам из отдельных стран благоприятствующий режим или ограничивает ввоз товаров, тем самым таможенный тариф является политическим инструментом, который регулирует внутреннюю и внешнюю торговлю.

Таможенный тариф исполняет фискальную функцию - это основная функция таможенных пошлин, так как пошлины являются одним из важных составляющих доходной части федерального бюджета. Защита национальных интересов торгово – экономических интересов товаропроизводителей и в целом внутреннего рынка от воздействия иностранной конкуренции, особенно важна для РФ и эту функцию выполняет таможенный тариф, особенно важна эта роль ЕТТ в период мировых финансовых кризисов. Помимо этого, ЕТТ выполняет ценообразующую, регулирующую, стимулирующую и торгово-политическую функции.

Принцип тарифной защиты состоит из принципа тарифной эскалации и принципа эффективного таможенного тарифа.

Принцип тарифной эскалации – идеальная система протекционизма (защиты отечественных производителей).

Эскалация тарифов остается характерной чертой тарифных режимов как развитых, так и развивающихся стран. Эскалация тарифов более распространена в обрабатывающей промышленности, чем в сельском хозяйстве. Эскалация тарифов преобладает во многих отраслях промышленности, в том числе для развивающихся стран, легкой промышленности, например, производство одежды.

Эскалация тарифов - практика установления более высоких тарифов на потребительскую (готовую) продукцию, чем на промежуточные продукты и сырье, - присутствует в структуре тарифов многих стран. Такая практика способствует сближению обрабатывающих производств с потребителями и препятствует осуществлению перерабатывающей деятельности в странах происхождения сырья.

Большинство развивающихся и развитых стран принимают структуры тарифов с повышением, но в разной степени. Эскалация тарифов более распространена в обрабатывающей промышленности, чем в сельском хозяйстве.

Тарифная структура стран Южной Азии, Западной Азии и Северной Африки не увеличивается в сельскохозяйственном секторе.

Эскалация тарифов преобладает в большинстве секторов, включая те, которые важны для развивающихся стран, такие как производство одежды, продуктов животноводства, кожевенного производства и многих секторов легкой промышленности

Принцип тарифной эскалации подразумевает под собой прогрессивное повышение уровня тарифных ставок по мере углубления степени производственно – технологических процессов переработки первичной продукции. Чем больше степень переработки первичной продукции, тем больше ставка.

Таблица 1

Принцип эскалации		
№	Стадия	Ставка пошлины (%)
1	сырье	0-5
2	полуфабрикат	5-10

3	готовая продукция	10-15
---	-------------------	-------

В результате применения принципа тарифной эскалации, разрыв между номинальной ставкой и реальной величиной ввозной пошлины (эффективной ставкой) увеличивается. Этот принцип создает благоприятные условия для развития производства.

Существует принцип обратной эскалации.

Обратная эскалация – это принцип в котором поддерживаются не производители готовой продукции, а те производители, которые используют сырье. Используется при импортозамещении.

Эффективная ставка тарифа – реальный уровень таможенного обложения конечных импортных товаров, вычисленных с учетом пошлин, наложенных на импорт промежуточных товаров (узлов, деталей, компонентов).

Величина, которая характеризует, насколько таможенный тариф способствует увеличению стоимости конечного товара в процессе его производства, является эффективной ставкой таможенного тарифа. Эффективная ставка таможенного тарифа зависит от разницы в уровне ставок таможенных пошлин на ввозимые товары по сравнению со ставками таможенного тарифа на ввозимые сырье, материалы и комплектующие, использованные в производстве товаров того же класса или вида, и их удельного веса в цене готовой продукции.

Эффективная ставка таможенного тарифа рассчитывается по формуле:

$$C_{\text{эфф}} = \frac{C_{\text{ном}} \frac{\sum_{i=1}^n d_i \cdot C_{\text{имп } i}}{n}}{1 - \sum_{i=1}^n d_i} \quad (1),$$

где:

$C_{\text{ном}}$ – номинальная ставка таможенной пошлины, установленная таможенным тарифом на импорт конечной продукции;

$C_{\text{имп } i}$ – номинальная ставка таможенной пошлины, установленная таможенным тарифом на импорт i - го компонента;

d_i – доля стоимости i -го импортированного компонента в цене конечной продукции того же класса или вида.

n – количество ставок в таможенном тарифе i -го импортированного компонента

Принцип эффективного тарифа подразумевает целевое развитие отдельных отраслей путем установления низких ставок пошлин на товары, необходимые для развития конкретного производства с высокой долей вновь созданной стоимости [10]. Например, низкие пошлины устанавливаются на оборудование или комплектующие, тем самым стимулируя производителя, развивать свое производство и увеличивать объем производства. Тем самым будет развитие отрасли в стране.

Тарифная эскалация измеряется тарифными клиньями, разница между тарифом (в адвалорном виде) на готовый товар и тарифом на комплектующие. Тарифный клин может быть выражен следующим образом:

$$TW = T - t, \quad (2)$$

где:

TW – номинальный тарифный клин;

T – тариф в адвалорном виде на готовый товар;

t – тариф на комплектующие;

Таким образом, тарифная эскалация, когда $TW > 0$, тариф деэскалация, когда $TW < 0$, тарифный паритет, когда $TW = 0$.

Данную формулу можно использовать для расчета простейших случаев с одной составляющей (например, руда) и одним видом готового товара (например, готовый металл), при этом данная формула вообще не учитывает добавленную стоимость.

Как объяснил Линдланд, (TW) вряд ли может быть применен к процессам изготовления, включающим несколько входов и/или несколько выходов.

Интенсивность предохранения для продукта можно наиболее наилучшим образом измерить по эффективной ставке защиты (ERP) [1, 8], который оценивает, как тарифы влияют на добавленную стоимость обрабатываемого товара и учитываются тарифы на несколько входов. ERP определяется как изменение в добавленной стоимости, ставшей возможной благодаря тарифной структуре, в процентах от добавленной стоимости свободной торговли:

$$ERP = \frac{VA_d - VA_f}{VA_f} * 100, \quad (3)$$

где:

VA_d и $VA_f > 0$

VA_d -добавленная стоимость на единицу продукции выход при наличии тарифов;

VA_f -добавленная стоимость на единицу продукции конечная продукция по ценам свободной торговли;

При m входах используется производство конечной продукции j , VA_d и VA_f можно записать как:

$$VA_f = P_j - \sum_{i=1}^m a_{ij}, \quad (4)$$

$$VA_d = P_j(1 + T_j) - \sum_{i=1}^m a_{ij}(1 + t_i), \quad (5)$$

где:

P_j -номинальная цена за единицу j при цены свободной торговли;

P_i -номинальная цена за единицу входных данных i при свободной торговле цены;

a_{ij} -доля затрат i в стоимости j при свободной торговле цены;

T_j -номинальный тариф в адвалорном эквиваленте выход j ;

t_i -номинальный тариф в адвалорном эквиваленте вход i .

Если имеется только один вход и выход, то формула упрощается (6):

$$ERP = \frac{T - a_{ij}t}{1 - a_{ij}}, \quad (6)$$

где: $a_{ij} > 0$;

Формула 6 показывает зависимость между номинальным тарифом клин TW и ERP :

Если:

$T > t$ (тарифная эскалация), $ERP > T > t$, показатель ERP увеличивается при увеличении a_{ij} .

$T < t$ (тарифная деэскалация), $ERP < T < t$, показатель ERP уменьшается с увеличением a_{ij} .

$T = t$ (тарифный паритет) $ERP = T = t$ показатель ERP не влияет из-за изменений a_{ij} .

Таким образом, чем выше степень тарифной эскалации, тем больше эффективная норма защиты, которой пользуется отрасль конечного продукта, т. е. TW больше нуля ($T > t$), ERP будет положительным и больше, чем номинальные тарифы на выпуск продукции. Показатель ERP является один из основных показателей оценки торговой политики.

Государству необходимо стимулирование отраслевых товаров химической промышленности, усилить производство текстильных и кожевенных изделий, машин, оборудования и транспортных средств и производство изделий из драгоценных камней.

Нужно не только стимулировать, но и защитить отрасли отечественного производства. И лучше всего это можно сделать благодаря введению ставок ввозных таможенных пошлин, которые выполняют свою протекционистскую функцию. Это будет самая эффективная мера повышения конкурентоспособности продукции национального производства.

В таблице 2 представлен анализ трех отраслей промышленности, которые нужно поддерживать государству, и оно это делает, применяя принцип тарифной и обратной эскалации в едином таможенном тарифе ЕАЭС.

Эти отрасли касаются химической, текстильной и кожевенной промышленности.

Таблица 2

Единый таможенный тариф

Раздел таможенного тарифа	Название группы	Кол-во ставок	Ср. вел. ставки	Max знач. ставки	Min знач. ставки
Раздел XI: Текстильные материалы и текстильные изделия	гр 50 - Шелк	25	3,6	5	0
	гр 51 - Шерсть, тонкий или грубый волос животных; пряжа и ткань, из конского волоса	62	6,37	10	3
	гр 52- Хлопок	149	7,89	10	0
	гр 61 - Предметы одежды и принадлежности к одежде, трикотажные машинного или ручного вязания	165	-	17,5	5
	гр 62- Предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного или ручного вязания	199	-	17,5	5
Раздел VIII: Необработанные шкуры, выделанная кожа, натуральный мех и изделия из них; шорно-седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, сумки и аналогичные им товары; изделия из внутренних органов животных (кроме шелкоотделительных желез шелкопряда)	гр 41 - Необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа	70	3,09	5	0
	гр 42 - Изделия из кожи; шорно-седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, сумки и аналогичные им товары; изделия из внутренних органов животных (кроме шелкоотделительных желез шелкопряда)	37	12,43	15	0
	гр 43 - Натуральный и искусственный мех; изделия из него	105	4,98	10	3
Раздел VI: Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности Раздел VII: Пластмассы и изделия из них; каучук, резина и изделия из них	гр 28 - Продукты неорганической химии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	262	4,76	6,5	0
	гр 39 - Пластмассы и изделия из них	248	5,65	6,5	0
	гр 40 - Каучук, резина и изделия из них	107	5,86	15	0

Проанализировав данные единого таможенного тарифа, а именно разделы XI: Текстильные материалы и текстильные изделия; VIII: Необработанные шкуры, выделанная кожа, натуральный мех и изделия из них; шорно-седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, сумки и аналогичные им товары; изделия из внутренних органов животных (кроме шелкоотделительных желез шелкопряда); VI: Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности; VII: Пластмассы и изделия из них; каучук, резина и изделия из них, можно сформировать данные в таблицу, где будет наглядно видно, какой принцип эскалации применяется государством.

Таблица 3

Ставки пошлины на стадиях производства

Раздел таможенного тарифа	Название группы	Стадия	Ставка пошлины (%)
Раздел XI: Текстильные материалы и текстильные изделия	гр 50 - шелк	сырье	5
		полуфабрикат	5
		готовая продукция	0-3
	гр 51 - Шерсть, тонкий или грубый волос животных; пряжа и ткань, из конского волоса	сырье	3
		полуфабрикат	5
		готовая продукция	10
	гр 52- Хлопок	сырье	0
		полуфабрикат	5

		готовая продукция	10
	Гр 61 - Предметы одежды и принадлежности к одежде, трикотажные машинного или ручного вязания	готовая продукция	5-17,5 1 евро за 1 кг 10, но не менее 1,5 евро за 1 кг - 17,5, но не менее 1,44 евро за 1 кг
	гр 62- Предметы одежды	готовая продукция	5-17,5 1,5 евро за 1 кг 10, но не менее 1,875 евро за 1 кг
Раздел VIII: Необработанные шкуры, выделанная кожа, натуральный мех и изделия из них Раздел XII: Обувь, головные уборы, зонты	гр 41: Необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа	сырье	0
		полуфабрикат	3-5
		готовая продукция	5
	гр 42 - Изделия из кожи	сырье	5
		полуфабрикат	10
		готовая продукция	12,5-15
	гр 43 - Натуральный и искусственный мех; изделия из него	сырье	3
		полуфабрикат	5
		готовая продукция	7-10
	гр 64 - Обувь, головные уборы, зонты	полуфабрикат	0
		готовая продукция	0,28 евро за 1 пару-1,5 евро за 1 пару
Раздел VI: Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности Раздел VII: Пластмассы и изделия из них; каучук, резина и изделия из них	гр 28 - Продукты неорганической химии	сырье	0-5
		полуфабрикат	5
		готовая продукция	5-6,5
	гр 39 - Пластмассы и изделия из них	сырье	0-6,5
		полуфабрикат	5-6,5
		готовая продукция	6,5
	гр 40 - Каучук, резина и изделия из них	сырье	0-2
		полуфабрикат	3-5
		готовая продукция	5-15

По данным таблицы 3 можно сделать вывод, что к группе 50 единого таможенного тарифа – шелк применяется принцип обратной эскалации; группам 51- Шерсть, тонкий или грубый волос животных; пряжа и ткань, из конского волоса, 52- Хлопок и 61-62 предметы одежды применяется принцип тарифной эскалации; к разделу VIII ЕТТ: Необработанные шкуры, выделанная кожа, натуральный мех и изделия из них; шорно-седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, сумки и аналогичные им товары; изделия из внутренних органов животных (кроме шелкоотделительных желез шелкопряда) и разделу XII ЕТТ: Обувь, головные уборы, зонты, солнцезащитные зонты, трости, трости-сиденья, хлысты, кнуты и их части; обработанные перья и изделия из них; искусственные цветы; изделия из человеческого волоса применяется также принцип тарифной эскалации; к разделу VI ЕТТ: Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности и к разделу VII: Пластмассы и изделия из них; каучук, резина и изделия из них применяется принцип тарифной эскалации.

По данному анализу можно сделать вывод о том, что государство старается прогрессивно повышать уровень тарифных ставок по мере углубления степени производственно-технологических процессов переработки первичной продукции, это значит, что высокие ставки на готовую продукцию позволяют отечественным производителям больше производить готовой продукции и при этом дает возможность для производства готовых изделий ввозить сырье и полуфабрикаты, это также может помочь товарам отечественного производства быть более конкурентоспособным на рынке. Единственное в разделе XI - Текстильные материалы и текстильные изделия, группы 50-шелк применяется

принцип обратной эскалации, это говорит о том, что поддерживаются не производители готовой продукции, а те производители, которые используют сырье.

Использование таможенного тарифа как инструмента торговой политики позволяет обеспечить защиту и поддержку отечественным производителям в следующих случаях:

- при действительном ограничении импорта и создании отечественным производителям условий для развития производства. Производители выигрывают как за счет роста объемов продаж, так и благодаря установлению более низких цен по сравнению с импортным товаром;

- при проведении тщательного анализа и избирательной политики установления высоких и низких тарифов. Например, на готовую продукцию устанавливаются высокие ставки импортных пошлин и одновременно поддержание на низком уровне (3-5%) таможенного тарифа на комплектующие изделия, или оборудование для производства. Поставщики продукции при таких условиях, как правило, вынуждены идти на снижение цен;

- когда введение таможенных тарифов является одним из основных источников доходов государственного бюджета. Это характерно для молодых развивающихся стран; - если производство определенной отечественной продукции является предметом национального престижа;

- при проведении политики перераспределения дохода внутри страны и создании основ социальной защиты малообеспеченных слоев населения;

- с целью формирования запасов определенной продукции для обеспечения экономического благосостояния или обороноспособности страны, в том числе в будущем.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014)
2. Закон РФ «О таможенном тарифе» от 21.05.1993 № 5003-1 (последняя редакция)
3. Единый таможенный тариф - Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 22.10.2018) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза»
4. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 11.05.2017 № 44 «Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза в отношении отдельных видов товаров в соответствии с обязательствами Российской Федерации в рамках ВТО и о внесении изменений в некоторые решения Евразийской экономической комиссии»
5. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 23.06.2017 № 41 «Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза в отношении отдельных видов товаров в соответствии с обязательствами Российской Федерации в рамках ВТО»
6. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 13.07.2018 № 66 «Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза в отношении отдельных видов товаров в соответствии с обязательствами Российской Федерации в рамках ВТО»
7. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 15 ноября 2016 г. № 146 «О внесении изменений в Инструкцию о порядке заполнения декларации на товары»
8. Приказ Минпромторга России № 715 от 12.03.2018 О подтверждении целевого назначения ввозимых товаров с 13.04.2018
9. Приказ Минэкономразвития России, Минпромэнерго России и Минфина России № 73/81/58н от 15.04.2005 в соответствии с Решением Совета ЕЭК № 73 от 14.09.2018 до 09.11.2018 «О подтверждении целевого назначения ввозимых товаров»

REFERENCES

1. Treaty on the Eurasian economic Union (Signed in Astana on 29.05.2014)
2. Law of the Russian Federation «On customs tariff» dated 21.05.1993 No. 5003-1 (latest version)
3. Unified customs tariff - Decision of the Council of the Eurasian economic Commission of 16.07.2012 No. 54 (ed. of 22.10.2018) «On approval of the unified commodity Nomenclature of foreign economic activity of the Eurasian economic Union and the Unified customs tariff of the Eurasian economic Union»
4. Decision of the Board of the Eurasian economic Commission dated 11.05.2017 No. 44 «on setting import customs duty rates of the common customs tariff of the Eurasian economic Union for certain types of goods in accordance with the obligations of the Russian Federation under the WTO and on amendments to certain decisions of the Eurasian economic Commission»
5. Decision of the Council of the Eurasian economic Commission of 23.06.2017 No. 41 «On setting import customs duty rates of the common customs tariff of the Eurasian economic Union for certain types of goods in accordance with the obligations of the Russian Federation under the WTO»
6. Decision of the Council of the Eurasian economic Commission of 13.07.2018 No. 66 «on setting import customs duty Rates Of the common customs tariff of the Eurasian economic Union for certain types of goods in accordance with the obligations of the Russian Federation under the WTO»
7. Decision of the Board of the Eurasian economic Commission No. 146 of November 15, 2016 «On amendments to the instruction on the procedure for filling in the Declaration for goods»
8. Order of the Ministry of industry and trade of the Russian Federation No. 715 of 12.03.2018 on confirmation of the intended purpose of imported goods from 13.04.2018
9. Order of the Ministry of economic development of Russia, Minpromenergo of Russia and the Ministry of Finance of the Russian Federation No. 73/81/58n dated 15.04.2005 in accordance with the Decision of the EEC Council No. 73 of 14.09.2018 to 09.11.2018 «On the confirmation of the target destination of the imported goods»

Информация об авторах

Назаретян Тереза Оганесовна – студент пятого курса кафедры «Таможенное дело и правоведение» Иркутского государственного университета путей сообщения, г. Иркутск

Циркунов Павел Иванович – подполковник таможенной службы, доцент, кафедра «Таможенного дела и правоведения» Иркутский государственный университет путей сообщения, г. Иркутск

Authors

Tereza Oganesovna Nazaretyan – fifth year student, the Subdepartment of Law and customs, Irkutsk State Transport University, Irkutsk

Pavel Ivanovich Tcirkunov – lieutenant-colonel of the customs service, Ph.D. pedagogics, Associate Professor, Department of Customs and Jurisprudence, Irkutsk State Transport University, Irkutsk

Для цитирования

Назаретян Т. О., Циркунов П. И. Применение принципа эскалации в едином таможенном тарифе ЕАЭС [Электронный ресурс] // Молодая наука Сибири: электрон. науч. журн. – 2021. – № 1. – Режим доступа: <http://mnv.irkups.ru/toma/111-21>, свободный. – Загл. с экрана. – Яз. рус., англ. (дата обращения: 30.05.2021).

For citation

Nazaretyan T. O., Tcirkunov P. I. Application of the escalation principle in the common customs tariff of the EAEU // Young science of Siberia: electronic scientific journal, 2021, No. 1.

Access mode: <http://mnv.ircups.ru/toma/111-21>, free. Title from the screen. Languages: Russian, English [appeal date: 30.05.2021].